



LICENCE PROFESSIONNELLE

CHARGÉ DE CLIENTÈLE, MARCHÉ DES PARTICULIERS

LP CPBA

Assurance, banque, finance

BAC +2

Accès



Sortie



BAC +3
180 ECTS



CONDITIONS D'ADMISSION

- Le recrutement est fait sur dossier et entretien
- Les candidats doivent être titulaires d'un diplôme bac+2 dans le domaine tertiaire.

DUT, BTS, Licence II

- **Public concerné**
Formation en alternance et au titre de la formation continue
- **Cours dispensés en français.**
Niveau requis : B2



ENTREPRISES PARTENAIRES

De nombreuses entreprises accueillent nos étudiants en stage ou en alternance, et forment leurs salariés avec l'IUT.

Crédit agricole Nord de France, Société Générale, Caisse d'épargne Hauts de France, CIC Nord Ouest, BNP Paribas, Crédit du Nord, Apreva mutuelle, Banque populaire du Nord, ...



03 27 51 12 54



licpro.cpba@uphf.fr



Campus des Tertiales
Rue des Cent-Têtes
59313 Valenciennes cedex 9

L'objectif de la licence professionnelle Assurance, Banque, Finance est de former des commerciaux capables d'apporter aux clients de véritables conseils et participer au développement du chiffre d'affaires des structures qui les emploient.

COMPÉTENCES ET SAVOIRS

Volume horaire global : 450 heures + 50h de projets

Alternance : 1 semaine IUT / 1 semaine en entreprise jusqu'à décembre, puis 2 semaines IUT / 2 semaines en entreprise

Environnement des métiers de la banque et de l'assurance

Connaissances fondamentales nécessaires à la compréhension de l'environnement des marchés de la banque et de l'assurance.

Outils professionnels bancaires et de l'assurance

Calculer les intérêts, l'impact financier du risque, communiquer en anglais, négocier et vendre des produits bancaires et d'assurances, créer et développer sa clientèle, construire des plans de développement commerciaux.

Pratique de l'activité bancaire et de l'assurance

Gérer les comptes des clients, intégrer les obligations réglementaires de la profession, connaître les produits d'épargne, d'assurance et de crédit, approcher la dimension patrimoniale du client.

INSERTION PROFESSIONNELLE

Métiers visés

- chargé de clientèle bancaire,
- conseiller financier,
- conseiller en assurance,
- collaborateur commercial en assurances,
- agent d'assurance...



Ces métiers sont largement ouverts sur de nombreuses possibilités d'évolutions notamment vers des postes plus techniques ou des postes d'encadrement en gestion de patrimoine, chargé d'affaires en milieu professionnel, directeur d'agence, chef des ventes, chef de secteurs,...

Fiches métiers : C1102, C1103, C1203, C1206, M1704